

Denominazione Mandatario	NOTE ISTRUTTORE	Contributo ammesso
NOOPLE S.R.L.	<p>Si tratta di un progetto eccellente sotto tutti i profili, sia per quanto riguarda l'individuazione del business model sia per quanto riguarda il posizionamento competitivo, l'identificazione del mercato e la relativa strategia anche in ambito internazionale, la visione di sviluppo della realtà imprenditoriale in un'ottica open innovation. Altrettanto chiara è la contestualizzazione con il territorio economico-regionale e la relazione con il mondo della ricerca.</p> <p>La composizione e le competenze del team sono eccellenti, sia sotto il profilo delle competenze tecniche che di quelle imprenditoriali. La qualità economico-finanziaria è strutturata e pienamente coerente con il piano di sviluppo imprenditoriale.</p>	150.000,00
AXYON AI SRL	<p>Il Progetto è decisamente ben strutturato e pienamente rispondente ai criteri previsti dal bando. E' presente una relazione strutturata con il mondo della ricerca (UNIMORE) e con un presidio/ conoscenza dell'ecosistema e del territorio regionale (in particolare è presente una menzione alla Data valley e alla consapevolezza della non specializzazione fintech della RER).</p>	150.000,00
KERLINE S.R.L.	<p>Nel progetto è esposta una chiara definizione dei prodotti, della value proposition e della tecnologia (brevettata). ,</p> <p>Puntuale risulta l'analisi di mercato, precisa e completa è la descrizione del modello di business, delle strategie e del posizionamento competitivo.</p> <p>il team eccellente ma con basso livello di coinvolgimento.</p> <p>Risultano ottime anche le prospettive di sviluppo commerciale ed occupazionale.</p>	102.375,00

3D4MEC SRL	<p>Il progetto è di caratura elevata, accompagnato da una descrizione puntuale e dettagliata praticamente in ogni aspetto del business model. Il Pitch è esplicativo. L'impresa è localizzata in area montana. Le spese sono prevalentemente finalizzate a consulenze esterne ma comunque descritte per finalità e fornitori della prestazione.</p>	150.000,00
SPECIAL CARBON PRODUCTS S.R.L.	<p>Le soluzioni proposte sono caratterizzate da un elevatissimo contenuto innovativo. Il progetto è presentato e descritto in maniera precisa e completa in ogni sua parte. Il modello di business e le strategie sono chiare e ben definite consentendo all'azienda di realizzare un forte posizionamento competitivo rendendo credibili le ottime prospettive di crescita, sia in termini di fatturato che occupazionali, indicate nel progetto. Rilevante risulta anche il contributo del progetto per quanto riguarda la realizzazione degli obiettivi dell'agenda 2030</p> <p>Il team è di assoluto valore e vanta grandi esperienze e competenze nel settore e rappresenta una effettiva barriera all'entrata per eventuali competitors. L'azienda vanta importanti partnership con Università e centri di ricerca.</p>	137.603,90
ARDESIA TECHNOLOGIES SRL	<p>Il progetto caratterizzato da forte innovatività, alto impatto sociale, risulta chiaro e completo in ogni sezione.</p> <p>Il progetto contiene una chiara definizione dei prodotti, della value proposition e della tecnologia sviluppata e brevettata. Puntuale risulta l'analisi di mercato, precisa e completa è la descrizione del modello di business, delle strategie e del posizionamento competitivo. Ben sviluppato anche il raffronto con i prodotti concorrenti.</p> <p>Il team multidisciplinare e complementare.</p> <p>Piano di lavoro e piano degli investimenti sono descritti in maniera precisa e dettagliata. Risultano ottime anche le prospettive di sviluppo commerciale ed occupazionale.</p>	150.000,00

NGV POWERTRAIN S.R.L.	Il progetto imprenditoriale è ampiamente descritto e di elevata qualità. Il prodotto è innovativo, ancorché in fase di progettazione e la struttura organizzativa è di elevata competenza.	150.000,00
Cubbit srl	<p>Otimo progetto imprenditoriale, basato su una tecnologia innovativa e una serie di prodotti e servizi correttamente indicati. Il team è di competenze elevate e ha permesso la crescita dagli iniziali 4 founder agli attuali 36 occupati a vario titolo, di cui 13 a TI. Le spese richieste sono finalizzate al proseguimento dell'attività di R&S per il servizio Cubbit Private Network, l'azienda ha una sua sostenibilità economica finanziaria e presenta ottime prospettive di crescita, legate al concetto di risparmio sia energetico, sia economico, quest'ultimo proposto ai clienti. la relazione di accompagnamento permettet una corretta individuazione del business model riportato in domanda, unica questione da segnalare, il video per la presentazione del bando è recuperabile da un primo video commerciale.</p>	150.000,00
MOTOSUV S.R.L.	Il progetto soddisfa pienamente i criteri sia sotto il profilo della qualità tecnico-scientifica sia sotto il profilo della qualità economico-finanziaria, ben strutturato, completo e coerente in tutte le sue parti, inclusi gli aspetti relativi al mercato e alla strategia di marketing, competitor e segmento mercato ben identificati, business model identificato con chiarezza. Team con competenze complementari e ben strutturato sotto il profilo organizzativo, così come il piano di lavoro proposto.	131.250,00

<p>SPARTA SOCIETA' A RESPONSABILITA' LIMITATA</p>	<p>Il progetto soddisfa pienamente i criteri sia sotto il profilo della qualità tecnico-scientifica sia sotto il profilo della qualità economico-finanziaria, ben strutturato, completo e coerente in tutte le sue parti, l'innovatività e il prodotto proposto sono ben individuati così come il percorso di sviluppo e il piano degli investimenti. Anche gli aspetti relativi al vantaggio competitivo e al target di mercato sono ben identificati, mentre una qualche lacuna di entità comunque non rilevante, è riferibile alla strategia di marketing proposta. Team con competenze complementari e ben strutturato sotto il profilo organizzativo, così come il piano di lavoro proposto.</p>	<p>147.000,00</p>
<p>PROGETTO SISMA SRL</p>	<p>Il progetto soddisfa pienamente i criteri sia sotto il profilo della qualità tecnico-scientifica sia sotto il profilo della qualità economico-finanziaria, ben strutturato, completo e coerente in tutte le sue parti, inclusi gli aspetti relativi al mercato e alla strategia di marketing, competitor, segmentazione di mercato e business model identificati con chiarezza. Team con competenze complementari e ben strutturato sotto il profilo organizzativo. Piano di lavoro proposto, piano dei costi e proiezioni economico-finanziarie coerenti e adeguate alle prospettive di sviluppo imprenditoriale.</p>	<p>140.000,00</p>
<p>MACH3D SRL</p>	<p>Il progetto soddisfa pienamente i criteri sia sotto il profilo della qualità tecnico-scientifica sia sotto il profilo della qualità economico-finanziaria, ben strutturato, completo e coerente in tutte le sue parti, con chiara individuazione prodotto/servizi offerto e degli aspetti innovativi, degli elementi progettuali relativi al mercato, del business model individuato. Team con competenze complementari e ben strutturato sotto il profilo organizzativo, così come il piano di lavoro proposto. Piena coerenza e chiara identificazione degli investimenti e del piano costi.</p>	<p>150.000,00</p>

ARZAMED S.R.L.	<p>Il progetto soddisfa pienamente i criteri sia sotto il profilo della qualità tecnico-scientifica sia sotto il profilo della qualità economico-finanziaria, ben strutturato, completo e coerente in tutte le sue parti, inclusi gli aspetti relativi al mercato e alla strategia di marketing, competitor e segmentazione mercato ben identificati, business model identificato con chiarezza. Team con competenze complementari e ben strutturato sotto il profilo organizzativo, così come il piano di lavoro proposto.</p>	139.650,00
CLOUDTEC SRL	<p>Con il PROGETTO ADA – Advanced Dialog Assistant, il soggetto proponente CLOUDTEC intende consolidare e sviluppare la propria piattaforma di assistenti virtuali, implementando le ultime tecnologie nell’ambito dell’intelligenza artificiale conversazionale. Le soluzioni proposte presentano un elevato grado di innovatività che garantiscono all’azienda un forte posizionamento competitivo e quindi ottime prospettive di crescita sia in termini di fatturato che occupazionali. Il modello di business e le strategie sono chiare, ben definite ed esaltano così le ottime capacità imprenditoriali del team.</p>	148.400,00
SYLVALGAE S.R.L.	<p>È un progetto ben descritto, con rilenate impatto ambientale e ottime prospettive di crescita; il business è presidiato e le competenze del team elevate; ottimi il pitch e la conseguibilità della necessità di scale-up per garantire la sostenibilità del progetto imprenditoriale. Incomprensibile, alla luce di quanto detto, la superficialità nel descrivere le spese da sottometete a cofinanziamento.</p>	112.500,00

<p>PACKTIN S.R.L.</p>	<p>Sistema produttivo agroalimentare e circolare - progettato in house un impianto di stabilizzazione ed estrazione, in grado di trattare 50 Kg/giorno di sottoprodotti alimentari.</p> <p>Obiettivo del progetto è l'industrializzazione su piccola scala, fino a 5 ton/giorno di sottoprodotti, al fine di validare il modello di economia circolare sia per quanto riguarda la gestione logistica e normativa della filiera, sia a livello tecnologico, per un primo consolidamento sul mercato finale. Si è in presenza di un ottimo progetto sotto tutti i profili, sia per quanto riguarda l'individuazione del business model, sia per quanto riguarda il posizionamento competitivo, l'identificazione del mercato e la relativa strategia anche in ambito internazionale, il che denota una visione dello sviluppo del progetto imprenditoriale chiaramente individuata. La composizione e le competenze del team sono eccellenti sotto il profilo delle competenze tecniche. La sostenibilità economico-finanziaria è coerente con il piano di sviluppo imprenditoriale. Il progetto potrebbe avere un buon impatto sul sistema economico regionale ed è accompagnato da un eccellente pitch.</p>	<p>150.000,00</p>
<p>SOFTAI S.R.L.</p>	<p>Le soluzioni proposte presentano un grado di innovatività molto elevato, sono descritte in maniera chiara e completa. Il modello di business e le strategie sono chiare e ben definite garantendo quindi ottime prospettive di crescita sia in termini di fatturato che occupazionali.</p> <p>L'implementazione del progetto proposto consentirà ai settori destinatari di beneficiare di notevoli vantaggi competitivi (automazione processi, velocità, flessibilità, riduzione costi) e considerando la rilevanza degli asset logistici regionali, avrà un sicuro positivo impatto sull'intera struttura produttiva regionale.</p> <p>Il progetto risulta chiaro e completo in ogni sua parte, forse un maggior dettaglio sarebbe stato necessario nel piano degli investimenti alla voce consulenze specialistiche. Il team è di assoluto valore e vanta grandi esperienze e competenze nel settore. La proiezione dei ricavi risulta attendibile e coerente con le strategie proposte.</p>	<p>140.000,00</p>

STEPGEAR S.R.L.	<p>Il progetto presentato, in particolare per quanto riguarda il prodotto SG 3000, è caratterizzato da forte innovatività.</p> <p>Il progetto contiene una chiara definizione dei prodotti, della value proposition e della tecnologia sviluppata e brevettata. Puntuale risulta l'analisi di mercato, precisa e completa è la descrizione del modello di business, delle strategie e del posizionamento competitivo.</p> <p>Ben sviluppato anche il raffronto con i prodotti concorrenti,</p> <p>Il team è multidisciplinare e complementare ma con basso livello di coinvolgimento.</p> <p>Piano di lavoro ben articolato e dettagliato.</p> <p>Risultano ottime anche le prospettive di sviluppo commerciale ed occupazionale.</p>	99.075,00
-----------------	---	-----------

<p>TSQ GLOBAL S.R.L. Start-up costituita a norma dell'art. 4 comma 10 bis del decreto legge 24 gennaio 2015, n. 3.</p>	<p>Progetto di elevatissima caratura tecnica e con marcata innovatività (tracciamento, compliance alle normative di riferimento e di organizzazione produttiva e logistica dei settori medical device e pharma, impiegabile in altri settori produttivi ad altra automazione, previa customizzazione, di prodotti e informazioni ad esso relative) attraverso tecnologie abilitanti 4.0 (blockchain, cloud, IoT RFID, AI) dove, per una volta, ci sono anche descrizioni dell'applicazione concreta di tali tecnologie: blockchain e smart contract consentiranno di realizzare un audit Trail tamper proof di azioni e attori intervenuti lungo l'intera filiera con l'automatizzazione delle operazioni; RFID consentirà l'autoidentificazione degli assets e dei prodotti riducendo l'errore umano e aprendo alla possibilità di automatizzare il riconoscimento delle merci da parte di robot e dispositivi IoT in opera sulle linee produttive - Cloud consentirà di associare ad ogni prodotto una serie di dati accessibili tramite la semplice scansione dell'RFID associato.</p> <p>La piattaforma end-to-end per la tracciabilità di dispositivi medici e farmaceutici è stata individuata come core business della start up per questa presentazione, deve essere ancora implementata e il suo sviluppo è oggetto di cofinanziamento; il contesto nel quale la start up è stata costituita (esperienza founder nel settore consulenziale biomedicale) favorisce un'ottima analisi di mercato, una buona identificazione del target e del pricing dei prodotti/servizi offerti e una strategia di penetrazione del mercato, attività futuribile e da realizzare alla conclusione dell'attività di ricerca e implementazione, supportata però da partner di rilievo. La descrizione dell'organizzazione aziendale, con ruoli e competenze, per lo stesso motivo, è giudicata di buon livello, anche se sono da rilevare commitment molto bassi per i soci.</p> <p>Le spese, incentrate sull'acquisizione della tecnologia e sviluppo e della piattaforma, sono coerenti con dichiarazioni rese nel form di domanda (conclusione progetto con TRL7) e l'analisi della sostenibilità economica dell'impresa identificano linee di fatturato e ricavi vincolate alla conclusione del progetto finalizzato al tracciamento prodotti relativi ad un'intera value chain della filiera biomedicale e farmaceutica ma non c'è traccia di altre linee di ricavi, che invece, esplorando il sito aziendale, sembrerebbero già attive; gli importi indicati sono attualmente previsioni, visto lo stato della piattaforma ancora da implementare, ma almeno supportate da un modello di business chiaramente identificabile.</p> <p>L'ultima analisi è effettuata sul fatto che la start up non è attualmente insediata sul territorio regionale ma prevederà l'apertura di una futura sede operativa sul territorio, il ricorso al Center Bi-Rex di Bologna per il testing degli sviluppi della piattaforma e l'assunzione di una risorsa, con alto profilo, da allocare nella nuova UL.</p>	<p>73.675,00</p>
--	---	------------------

Liocreo Srl	Il progetto risponde in modo più che soddisfacente ai criteri previsti dal bando, sia sotto il profilo della qualità tecnico-scientifica che sotto il profilo della qualità economico-finanziaria, evidenziando un commitment rilevante e buone prospettive di sviluppo. Il piano di lavoro e il piano degli investimenti appaiono coerenti e in linea con il progetto imprenditoriale.	150.000,00
P.B.L. SRL	Si tratta di un progetto di elevata caratura, descritto correttamente e con una prospettiva di crescita, da un punto di vista imprenditoriale, molto interessante. Il core business posiziona il progetto in un mercato complesso ma che non ha conosciuto crisi. Il team è di elevate capacità ed è funzionale all'operatività descritta, la start up presenta prospettive di crescita molto elevate, in un contesto di area montana.	150.000,00
GQENERGY SRL	Il progetto è basato su un prodotto molto innovativo e interessante, coperto da brevetto industriale in capo ad uno dei soci fondatori. L'impatto sul sistema economico potrebbe essere rilevante ma la fase di uscita sul mercato sarà determinante per la valorizzazione della sostenibilità economico finanziaria dell'impresa. Analisi di mercato di buon livello, target prudenziali e strategie di penetrazione del mercato in linea con lo stato del progetto imprenditoriale, ancora legato ad una fase residuale di R&S prima dell'uscita sul mercato nel 2022 con volumi di vendita inizialmente prudenti, attualmente si fa affidamento su stakeholder. Le spese per l'acquisto di strumenti e attrezzatura è finalizzata alla realizzazione della prima linea produttiva del polimero "home made", da valorizzare anche l'impatto in termini di sostenibilità sugli obiettivi di Agenda2030.	67.393,30
ARCO FC S.R.L.	Il mercato di riferimento, anche se descritto in maniera sintetica, è chiaro e ben definito, mentre risulta generica la strategia di marketing che si intende adottare e non risulta adeguatamente approfondita l'analisi del contesto competitivo. Il team possiede competenze ed esperienze adeguate all'implementazione del progetto ed il piano degli investimenti è coerente con gli obiettivi del progetto imprenditoriale stesso. Il piano di lavoro è articolato e completo e promettenti sono le aspettative commerciali ed occupazionali del progetto, anche se sono riscontrabili alcune criticità, prime tra tutte le difficoltà di produrre idrogeno a impatto zero e di avere uno stoccaggio senza perdite.	150.000,00
NOVAC S.R.L.	La proposta è innovativa e dall'elevato potenziale di sviluppo di fatturato e occupazione. Il prodotto/servizio è descritto in maniera completa ed esauriente e risulta chiaro l'elevato grado di innovatività. Il mercato di riferimento è descritto in maniera precisa e risultano chiari segmenti e target di mercato. Il team è giovane, competente, motivato e ben assortito.	150.000,00

NUVOLA ZERO S.R.L.	<p>Anche se l'offerta di prodotti da forno "salutistici" a basso contenuto di glutine e altre sostanze poco tollerate è ampia e diversificata, nel progetto sono comunque presenti elementi di innovatività e differenziazione rispetto a quanto già esistente sul mercato. L'azienda, grazie alle sue competenze distintive e alle chiare strategie di mercato proposte, è riuscita a conseguire un preciso posizionamento di mercato ed a sviluppare un solido modello di business.</p> <p>Il team è solido e l'organizzazione aziendale è adeguata alla realizzazione del progetto.</p>	150.000,00
GERMINA SRL	<p>Se fosse stato presentato all'interno di un bando per progetti di R&S, avrebbe ottenuto il massimo dei voti: si tratta di un prodotto innovativo, con la presenza di tre brevetti e competenze interne elevatissime, ma nell'ambito di questo bando, con oggetto il progetto imprenditoriale, l'operatività, le strategie, in generale tutto il Business Model scontano il fatto che l'attività di ricerca sia ancora in corso e tutto il core business sia rimandato al prossimo biennio, vincolato appunto alla chiusura dell'attività di R&S. Non è chiarissimo nemmeno l'impatto che tale progetto imprenditoriale possa avere sul territorio regionale.</p>	143.100,00
CARESS FLOW S.R.L.	<p>: Il progetto risponde in modo più che soddisfacente ai criteri sia sotto il profilo della qualità tecnico-scientifica, sia per quanto riguarda gli aspetti innovativi, sia per quanto riguarda il posizionamento competitivo e le relazioni già avviate con il contesto applicativo e di riferimento nel quale la start up opera e intende svilupparsi. Più che soddisfacente la definizione del piano di lavoro in linea con gli investimenti proposti. Più che buoni la composizione del tema progettuale, la struttura organizzativa, la qualità economico-finanziaria coerente con il piano di sviluppo individuato.</p>	147.000,00
HE CARE IT! S.R.L.	<p>L'azienda presenta un progetto consistente e adeguatamente motivato, il prodotto finale è innovativo per "somma di micro innovazioni". Il mercato di riferimento può avere parecchie barriere in entrata ma bypassano il problema con la frase "Si ritiene che l'ambiente più favorevole per ottenere questi risultati sia rappresentato dal sistema sanitario territoriale della Regione Emilia-Romagna che oltre ad aver dimostrato interesse per il prodotto ha manifestato l'intenzione di sperimentarlo in campo." senza dare però altri riscontri.</p>	141.927,00

<p>QUINCK S.R.L.</p>	<p>L'azienda gestisce un set di tecnologie con standard tecnici qualitativamente di livello tecnologicamente avanzato. Il progetto include un Sistema IoT flessibile e interoperabile con pool di edge fisici o virtuali, customizzabile e scalabile, la possibilità di sfruttare infrastrutture cloud pre esistenti o fornire una soluzione on premise, adozione di AI e Stream Processing per l'elaborazione di flussi di dati real-time e non su base storica, un'elaborazione dati basata su Stream Processing, ri-addestramento automatico dei modelli dati sulla base del monitoraggio degli stessi in produzione e modellizzazione in grado di adattarsi e modificarsi autonomamente sulla base dei dati in ingresso e dei feedback ricevuti dall'organizzazione. Il business plan presenta buone descrizioni e descrive modelli e strategie, oltre al mix di prodotti e servizi, dettagliati. Il team e l'organizzazione aziendale sono di elevate competenze e adeguatamente descritti, le spese richieste, oggetto di cofinanziamento, coerenti con lo stato del progetto. La futura ingegnerizzazione lascia un unico punto in sospeso sul business model fornito, quella della sostenibilità finanziaria che dovrà essere dimostrata a partire dal 2022, comunque apprezzabile il fatto che la start up abbia una linea di ricavi attiva, pur non legata strettamente all'innovatività della proposta presentata, già dalla sua costituzione.</p>	<p>89.062,50</p>
<p>HITEC SRL</p>	<p>Il progetto propone la realizzazione di un prodotto maturo, ossia un dissipatore di calore in anodi di alluminio, attraverso una tecnologia innovativa basata su un proprio brevetto, al fine di semplificare il ciclo di lavorazione e quindi ridurre i relativi costi di produzione. Il progetto è presentato in modo chiaro ed esauriente, la strategia e l'organizzazione aziendale risultano ben definite mentre la descrizione dei target di mercato poteva essere meglio esplicitata e approfondita.</p>	<p>72.800,00</p>
<p>OMNIDERMAL BIOMEDICS S.R.L.</p>	<p>Il progetto risponde in modo soddisfacente ai criteri sia sotto il profilo della qualità tecnico-scientifica, sia per quanto riguarda la qualità economico-finanziaria. Qualche lieve lacuna relativamente alla chiarezza con cui vengono individuati i prodotti/servizi offerti, così come con riferimento al team progettuale che presenta competenze adeguate e complementari ma che allo stesso tempo propone un commitment leggermente sottostimato rispetto ad un progetto che richiede una intensa attività di sviluppo tecnologico per consentire l'avanzamento del dispositivo in fase prototipale e con riferimento al contributo alla S3 regionale. Piano ricavi coerente e in linea con il piano di sviluppo.</p>	<p>150.000,00</p>

<p>SPORTEAMS S.R.L.</p>	<p>Il progetto presenta una buona innovazione alle spalle e una serie di prodotti e servizi interessanti per il contesto attuale, anche alla luce delle difficoltà di ASD/SSD nel gestire la crisi pandemica. La sintesi fornita con la presentazione video è molto chiara, sono snocciolati obiettivi e strategie e presenta un livello descrittivo più elevato rispetto al form di domande, visto che nel business model alcuni aspetti non sono così dettagliati. Le caratteristiche dei prodotti/servizi, l'analisi di mercato, target e strategie e l'organizzazione aziendale sono adeguatamente profilati, la stessa attenzione non è stata posta nel descrivere le spese oggetto di cofinanziamento e soprattutto la sostenibilità economica finanziaria dell'impresa.</p>	<p>107.250,00</p>
<p>BLUE ECO LINE S.R.L.</p>	<p>Nel contesto delineato dal bando, il progetto presenta alcuni elementi di notevole spunto e, purtroppo, vista l'alta qualità di alcuni aspetti, alcuni passaggi a vuoto. In dettaglio: - l'innovatività che la start up porta in dote è rilevante (soluzione di riconoscimento visivo basato su AI e machine learning), peccato che la start up ne dichiara nel form di domanda una sola applicazione (Chicken Eye), quando avrebbe potuto tranquillamente far acquisire rilevanza anche la prima applicazione (River Eye), di fatto più pronta con un TRL più elevato ma solo citata nel pitch; - stesso discorso per gli obiettivi di Agenda 2030 intercettati dall'attività imprenditoriale (citato obiettivo 3 per un'applicazione, obiettivi 6, 7, 12 e 13 completamente trascurati per l'altra applicazione). In compenso, grazie al supporto fornito della partnership con Isa Impianti, l'analisi di mercato, i target e le strategie sembrano notevolmente evolute, anche rispetto allo stato del progetto imprenditoriale, ancora vincolato allo sviluppo residuale della tecnologia e quindi con previsione ricavi dal 2022. Il team ha elevate competenze nel core business della start up e vi è una buona descrizione dell'organizzazione aziendale, pure le spese proposte sono coerenti con lo stato di sviluppo, non tanto aziendale, quando legato al prodotto Chicken Eye. L'analisi della sostenibilità economica della start up, non prevede nessuna linea di ricavi dal primo progetto River Eye, che ha permesso di validare la tecnologia che poi sarà applicata al prodotto Chicken Eye, e ciò è da valutare se intenzionalmente trascurato oppure se trattasi di semplice scommessa su un'applicazione sicuramente più idonea a determinare una linea di ricavi, visto il suo campo di applicazione e il target clienti (allevamenti avicoli contro enti gestori dei fiumi). Ultima indicazione, sul pitch, veramente ben realizzato ed esplicativo e la relazione di supporto, in parte redatta secondo un format non idoneo (entrambi non rilevanti ai fini della valutazione).</p>	<p>132.600,00</p>

PRES-X SRL	<p>Il prodotto/servizio proposto risulta innovativo ed è descritto in maniera chiara e precisa. L'implementazione dei servizi proposti avrà sicuramente un positivo impatto sulla struttura produttiva regionale (in particolare motoristica, biomedicale, ed in generale tutti i service provider di stampa 3D).</p> <p>Il mercato di riferimento è ben descritto e analizzato, e gli obiettivi prefissati risultano chiari e raggiungibili.</p> <p>Il team e l'intera organizzazione aziendale hanno competenza ed esperienza per implementare il modello di business proposto con buone prospettive di crescita di fatturato ed occupazione.</p>	150.000,00
Monitor The Planet srl	<p>Il progetto risponde in modo più che soddisfacente ai criteri previsti, sia sotto il profilo della qualità tecnico-scientifica, sia per quanto riguarda gli aspetti innovativi, sia per quanto riguarda il posizionamento competitivo e le relazioni già avviate con il contesto applicativo e di riferimento nel quale la start up opera e intende svilupparsi.</p> <p>Sotto il profilo della qualità economico-finanziaria, il progetto presenta qualche lacuna di carattere non rilevante: nello specifico con riferimento alla struttura organizzativa proposta dove si rileva un lieve disallineamento tra profili e competenze chiave di natura esterna alla start e commitment e un piano di investimenti concentrato unicamente su spese di consulenza. Anche il piano ricavi presenta un leggero disallineamento rispetto al modello di business prospettato. Dette lacune non inficiano comunque il soddisfacimento con piena sufficienza del relativo criterio.</p>	77.000,00
NESTART S.R.L.	<p>È un buon progetto, scritto bene e con una buona descrizione di accompagnamento, coerente con il resto del business model. Ha una buona potenzialità, in quanto partecipato dalla stessa azienda che si occupa di generare gli scarti industriali e quindi con disponibilità di materia prima. Il team non è numericamente rilevante ma copre gli ambiti industriali e di design, i due core della start up. Alcune incertezze nella strategia di penetrazione del mercato, comunque oggetto di consulenza. In generale, avendo un background consolidato, rivolgendosi ad un target elevato e avendo un design interessante, il progetto imprenditoriale potrebbe pure rilevarsi molto proficuo. L'unica nota stonata è rappresentata dall'innovatività non elevatissima.</p>	73.255,00

INSIMILI S.R.L.	<p>Il progetto risponde in modo soddisfacente ai criteri sia sotto il profilo della qualità tecnico-scientifica, sia per quanto riguarda la qualità economico-finanziaria. Qualche lieve lacuna relativamente alla chiarezza con cui la start up intende raggiungere il target di mercato individuato e con riferimento alla struttura organizzativa e al commitment di alcuni dei componenti il team progettuale, poiché le figure con competenze e ruoli chiave nello sviluppo e nell'avanzamento tecnologico della soluzione proposta sono professori/ricercatori universitari con commitment non interamente dedicato allo sviluppo dell'iniziativa imprenditoriale. Piano di lavoro ben strutturato e coerente con il piano di investimenti previsti.</p>	65.000,00
-----------------	--	-----------

<p>FLIM LABS S.R.L.</p>	<p>FLIM LABS indenderà offrire una soluzione completa per l'acquisizione e l'analisi dei dati FLIM: hardware configurato e personalizzato in base alle esigenze dell'utente finale (scelta del set-up necessario per l'applicazione specifica, possibilità di integrazione con modulo di laser, portatile in quanto di dimensioni ridotte ed alimentato a batteria, adatto a estendere i contesti di applicazione; - personalizzazione del software in base alle esigenze dell'utente finale o dell'applicazione finale, dotazione di software di analisi dei dati basato su tecnologia FLIM-Phasors e coadiuvata da algoritmi di AI per fornire l'analisi e l'interpretazione dei dati FLIM standard ed indipendenti dall'utente in maniera automatica e real-time, oltre all'archiviazione dei risultati in cloud. La soluzione proposta ha una buona componente innovativa, legata alla specificità del prodotto/servizio, completamente personalizzabile e al modello di business, incentrato sull'erogazione di un servizio continuativo (licenza software con assistenza e personalizzazione), in luogo di modelli incentrati sulla vendita spot di uno strumento, con lo scopo di sviluppare un kit in grado di consentire l'utilizzo della tecnologia FLIM in ambiti nei quali oggi la tecnologia non viene applicata. La linea dei futuri prodotti/servizi è chiaramente definita, anche se la start up è in una fase di R&S che non le permette di avere attualmente la certificazione necessaria alla vendita. Detto ciò, il business model presenta alcuni spunti interessanti, legati al contesto e alla tecnologia in uso, ma non è altrettanto dettagliato per gli assetti più legati al progetto imprenditoriale, dove la descrizione delle strategie di mercato e della sostenibilità finanziaria lasciano parecchi aspetti non del tutto chiariti. Il team, soprattutto per il CV del fonder, è di elevate competenze e dovrebbe garantire una buona gestione operativa alla start up, che presenta anche un piano spese molto articolato (incentrato prevalentemente sull'attività residuale di R&S) per il quale sarà previsto un taglio alle spese. In tutto questo contesto, rimane un aspetto molto meno chiaro degli altri e cioè, l'impatto che la start up, non tanto con la sua attività imprenditoriale ma quanto per la sua attività legata a questo specifico progetto, potrà avere sul territorio regionale (non attualmente localizzata in ER e tutta attività di R&S) = quale impatto attuale sull'ecosistema regionale?</p>	<p>96.000,00</p>
		<p>4.833.916,70</p>

Denominazione Mandatario	NOTE ISTRUTTORE	Contributo ammesso
Cue Srl	<p>Il progetto soddisfa pienamente i criteri sia sotto il profilo della qualità tecnico-scientifica sia sotto il profilo della qualità economico-finanziaria, configurandosi come un progetto di scale up di una iniziativa imprenditoriale operante nel mondo della editoria innovativa. Il progetto di sviluppo è ben strutturato, completo e coerente in tutte le sue parti, inclusi gli aspetti relativi al mercato e alla strategia di marketing, competitor e segmento mercato ben identificati, business model identificato con chiarezza. Team con competenze complementari e ben strutturato sotto il profilo organizzativo, così come il piano di lavoro proposto.</p>	56.000,00
SFRIDOO S.R.L.	<p>Il progetto è ben scritto e dettagliato nei particolari. La sostenibilità del business è vincolata alla realizzazione della piattaforma di "scambio risorse"; quest'ultime rappresentano l'oggetto del progetto da cofinanziare. Le Uniche perplessità riguardano:</p> <ol style="list-style-type: none"> 1) il commitment dichiarato dai soci, per presenza di SPETTROSTUDIO, che li vede tutti e 3 coinvolti; 2) le spese per 80% sono dedicate a consulenze esterne e tra queste, oltre la metà del progetto, al core della start up. 	65.625,00
NIMBO JOBS S.R.L.	<p>Il progetto soddisfa pienamente i criteri sia sotto il profilo della qualità tecnico-scientifica sia sotto il profilo della qualità economico-finanziaria, ben strutturato, completo e coerente in tutte le sue parti, l'innovatività e il prodotto proposto sono ben individuati così come il percorso di sviluppo e il piano degli investimenti, la strategia di mercato individuata per posizionare la start up e la piattaforma proposta nel contesto competitivo di riferimento, che presenta una rilevanza sotto il profilo economico-sociale rivolgendosi ad un target peculiare (NEET), e che già può contare su una community di early adopter. Team con competenze complementari e ben strutturato sotto il profilo organizzativo, così come il piano di lavoro proposto. Chiara anche la sostenibilità economico-finanziaria della start up.</p>	99.645,00

TRUESCREEN S.R.L.	<p>Il progetto presenta una rilevante innovazione in un settore, quello legacy, non sempre trattato direttamente dalle nuove imprese. Anche l'idea di business, certificare la veridicità digitale di file multimediale, è interessante. la start up è attiva e concretamente sul mercato, chiaramente l'effettiva sostenibilità finanziaria è legata allo sviluppo del progetto imprenditoriale. Le spese sottoposto a cofinanziamento sono coerenti con lo stato e la finalità del business model presentato, il team ha una compagine societarie eterogenea che ne dovrebbe garantire, viste le competenze, una buona gestione operativa e un'organizzazione aziendale idonea a sostenere il progetto imprenditoriale.</p>	97.502,34
FULCRO SOCIETA' A RESPONSABILITA' LIMITATA SEMPLIFICATA	<p>Il progetto soddisfa i criteri sia sotto il profilo della qualità tecnico-scientifica sia sotto il profilo della qualità economico-finanziaria, individuando chiaramente il prodotto/servizio offerto che già è in versione MVP, le caratteristiche di innovatività e il business model individuato, con presidio del contesto applicativo e del mercato di riferimento che riguarda l'ambito sportivo – in particolare pallacanestro e pallavolo - sia professionistico che non. Una lacuna, che però non inficia la qualità del progetto nel suo complesso, attiene al piano di lavoro proposto che si limita ad un unico pacchetto di lavoro/attività da realizzarsi in un arco temporale pari a 5 mesi.</p>	72.000,00
ITIMERE S.R.L.	<p>Nel progetto presentato è riscontrabile un buon grado di innovatività, Il progetto è chiaro e completo di informazioni. Viene ben spiegata l'innovazione ed in che cosa consiste la User Experience unica proposta. Il piano di lavoro è articolato e coerente con gli obiettivi del progetto. Chiaro ed attendibile il processo di stima dei ricavi.</p>	50.941,80
NEXTER S.R.L.	<p>Il progetto imprenditoriale si basa su un prodotto "sviluppato in casa" e questo è un punto a loro favore; inoltre, le tecnologie utilizzate sono ormai di uso comune, anche se si fa riferimento all'uso di sensori e alla loro comunicazione come componenti specifiche del progetto. Per adesso il prodotto è allo stato prototipale e richiede ancora investimenti per l'uscita sul mercato che, visti i numeri indicati, è prevista per fine 2022. Il team ha competenze IT elevate ed è in grado di presidiare il core. In generale, il progetto imprenditoriale sconta il fatto che il prodotto è ancora in stato di sviluppo e ne consegue che alcune scelte operative dovranno essere stabilite in una fase successiva a quella della presentazione della domanda.</p>	147.000,00

DISHCOVERY SRL	<p>Nella soluzione proposta sono riscontrabili elementi di differenziazione rispetto a servizi analoghi presenti sul mercato che rappresentano una effettiva innovatività.</p> <p>Il servizio proposto è sufficientemente chiaro e definito mentre risulta incompleta la descrizione del modello di business che si intende adottare con l'introduzione delle nuove funzionalità. In particolare non sono considerati alcuni aspetti fondamentali come ad esempio la logistica in caso di asporto e delivery. Manca inoltre un'analisi comparativa rispetto alle altre soluzioni presenti sul mercato.</p> <p>Il mercato di riferimento è opportunamente analizzato e quantificato e anche le strategie proposte risultano ben definite.</p> <p>Il team è ampio, competente e multidisciplinare anche se molti membri presentano un basso grado di coinvolgimento.</p> <p>Il processo di stima dei ricavi risulta chiaro e comprensibile Il piano di lavoro e degli investimenti è ben articolato e dettagliato.</p>	120.147,13
		708.861,27